

БЫТЬ или не БЫТЬ ШКОЛЕ...

Марченя И.А. : «Дорогие ребята! 17 марта состоялась встреча родителей и учителей с представителями районной власти. Они пытались убедить всех нас в том, что в нашей школе учителя дают некачественные знания. Они привели такой привычный нам, но неизвестный вам, показатель, как качество образования: например, в **7 и 9 классах – это всего 10 % (по результатам 2 четверти)**. А это процент отношения количества ударников к количеству всех учащихся.

Вспомните, как вы учились всю вторую четверть?! А мы, учителя, любя вас, заботясь о действительном качественном обучении, стараемся научить вас в соответствии с **государственными стандартами**, поэтому и спрашиваем строго, не завышая оценок. Так вот родителям предлагалось, чтобы наши ученики выбрали для обучения в 10-ом и 11-ом классах другую школу, большую, с лучшими учителями (как они говорят). Конечно, каждый выпускник (9-го класса) вправе выбрать любое учебное заведение, в котором он может получить обязательное среднее образование... Но пока вы взрослеете, очень важно быть рядом со своими родителями, которые бы не волновались еще сильнее за вас, находящиеся вдали от дома; рядом со своими педагогами, которые знают вас с самого детства, заботятся о вас, переживают.

Мы знаем: вот ты можешь учиться на «4», и даже на «5» - но так лень дома учить, а на уроках слушать! (вот телефон, общение, музон – это круто! А учеба? Никуда не уйдет... Но, как ни странно, уходит-уходит – и вот уже не догнать... Там забыл, там не до-учил... И вот он, результат!) А вот ты запоминаяшь и можешь думать на «3», и как мы вместе ни стараемся – ну, никак не преодолеем определенный уровень! **(Да и «тройку» нужно заработать)**. Вот об этом шел разговор... **И если мы вместе не сумеем убедить власти, что мы умеем работать и учиться, то нашу школу реорганизуют в основную, т.е. обучение будет только до 9-го класса.** Контрольные тесты по русскому языку в 9-ом и по математике в 11-м 20 марта, а также предстоящие ЕГЭ покажут, чего мы можем и стоим. Вот так!»



ПРОДАЙ МОЗГ

можно зарядить цену, ведь ты почти им не пользовался

**Подумай, а к тебе это
не относиться?**